

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Букина Татьяна Сергеевна

Должность: Директор

Дата подписания: 23.04.2021 08:15:54

Уникальный программный ключ:

bc699f664e703f5a55f6298f1bb53494e3e8e7e46a0bb167a0f6c47234066f18



**Частное образовательное учреждение  
профессионального образования  
«Среднерусский колледж управления и бизнеса»**

**ПРИНЯТА**

Педагогическим Советом

Протокол № 1 от «30» августа 2019г.

Председатель \_\_\_\_\_ М.М. Зрыкина

**УТВЕРЖДЕНА:**

Приказ № 01/30-08 от «30» августа 2019г.

Директор \_\_\_\_\_ М.М. Зрыкина

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ  
ОП.11. БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ**

по направлению

38.02.04 «Коммерция (по отраслям)»

**(очно-заочная форма обучения, на базе основного общего образования)**

Рабочая программа учебной дисциплины ОП.11. Бизнес-планирование разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта (далее – ФГОС) по специальности (специальностям) среднего профессионального образования (далее - СПО) 38.02.04 Коммерция (по отраслям) утвержденным приказом Министерства образования и науки Российской Федерации № 539 от 15.05.2014 г.

Организация-разработчик: Частное образовательное учреждение профессионального образования «Московский областной гуманитарный открытый колледж»

Разработчик:  
Преподаватель Гостилова Л.Д.

Председатель ПЦК Л.Д. Гостилова

## **СОДЕРЖАНИЕ**

	стр.
<b>1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИ- ПЛИНЫ</b>	4
<b>2. СТРУКТУРА И ПРИМЕРНОЕ СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	6
<b>3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБ- НОЙ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	9
<b>4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ</b>	10

# **1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ**

## **1.1. Область применения программы**

Рабочая программа учебной дисциплины является частью примерной основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС и функциональным анализом потребности в умениях по специальности СПО 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Рабочая программа учебной дисциплины может быть использована в дополнительном профессиональном образовании для программ повышения квалификации.

## **1.2. Место дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы: профессиональный учебный цикл, общепрофессиональная дисциплина.**

## **1.3. Цели и задачи дисциплины – требования к результатам освоения дисциплины:**

В ходе освоения дисциплины обучающийся овладевает общими и профессиональными компетенциями:

ОК 1 Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.

ОК 2 Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК 3 Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

ОК 4 Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.

ОК 5 Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.

ОК 6 Работать в коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.

ОК 7 Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.

ОК 12 Соблюдать действующее законодательство и обязательные требования нормативных документов, а также требования стандартов, технических условий.

ПК 1.1 Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать договора и контролировать их выполнение, предъявлять претензии и санкции.

ПК 1.4 Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и оптовой торговли.

ПК 1.5 Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розничной торговли.

ПК 1.6 Участвовать в работе по подготовке организации к добровольной сертификации услуг.

ПК 1.7 Применять в коммерческой деятельности методы, средства и приемы менеджмента, делового и управленческого общения

ПК 1.8 Использовать основные методы и приемы статистики для решения практических задач коммерческой деятельности, определять статистические величины, показатели вариации и индексы.

ПК 1.9 Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков.

ПК 1.10 Эксплуатировать торгово-технологическое оборудование.

ПК 2.1 Использовать данные бухгалтерского учета для контроля результатов и планирования коммерческой деятельности, проводить учет товаров (сырья, материалов, продукции, тары, других материальных ценностей) и участвовать в их инвентаризации.

ПК 2.3 Применять в практических ситуациях экономические методы, рассчитывать микроэкономические показатели, анализировать их, а также рынки ресурсов.

ПК 2.4 Определять основные экономические показатели работы организации, цены, заработную плату.

ПК 2.5 Выявлять потребности, виды спроса и соответствующие им типы маркетинга для обеспечения целей организации, формировать спрос и стимулировать сбыт товаров.

ПК 2.6 Обосновывать целесообразность использования и применять маркетинговые коммуникации.

ПК 2.7 Участвовать в проведении маркетинговых исследований рынка, разработке и реализации маркетинговых решений.

ПК 2.8 Реализовывать сбытовую политику организации в пределах своих должностных обязанностей, оценивать конкурентоспособность товаров и конкурентные преимущества организации.

ПК 2.9 Применять методы и приемы анализа финансово-хозяйственной деятельности при осуществлении коммерческой деятельности, осуществлять денежные расчеты с покупателями, составлять финансовые документы и отчеты.

ПК 3.1 Участвовать в формировании ассортимента в соответствии с ассортиментной политикой организации, определять номенклатуру показателей качества товаров.

ПК 3.2 Рассчитывать товарные потери и реализовывать мероприятия по их предупреждению или списанию.

ПК 3.8 Работать с документами по подтверждению соответствия, принимать участие в мероприятиях по контролю.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен уметь:

- составлять различные виды бизнес-планов;
- оценивать экономическую эффективность бизнес-плана и его инвестиционную привлекательность;
- использовать современные программные продукты для повышения достоверности и точности информации.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен знать:

- теоретические основы бизнес-планирования;
- методологические основы бизнес-планирования;
- технологию построения бизнес-плана;
- методы оценки бизнес-плана.

#### **1.4. Рекомендуемое количество часов на освоение программы дисциплины (очно-заочная форма обучения):**

максимальной учебной нагрузки обучающегося 72 часа, в том числе:  
обязательной аудиторной учебной нагрузки обучающегося 34 часа;  
самостоятельной работы обучающегося 38 часов.

## 2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

### 2.1. Объем учебной дисциплины и виды учебной работы

<b>Вид учебной работы</b>	<b>Объем часов</b>
<b>Максимальная учебная нагрузка (всего)</b>	72
<b>Обязательная аудиторная учебная нагрузка (всего)</b>	34
в том числе:	
практические занятия	24
<b>Самостоятельная работа обучающегося (всего)</b>	38
Итоговая аттестация в форме дифференцированного зачета	

## 2.2. Тематический план и содержание учебной дисциплины «Бизнес-планирование»

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, лабораторные и практические работы, самостоятельная работа обучающихся		Объем часов	Уровень освоения
1	2		3	4
<b>Тема 1.</b> <b>Введение.</b> <b>Содержание и порядок разработки бизнес – плана. Концепция бизнеса</b>	Содержание учебного материала		2	2
		Бизнес, предпринимательская деятельность, управление организацией, планирование, бизнес – план, инвестирование. Модель бизнеса, типология бизнеса, структура бизнес-плана. Концепция бизнеса, структура резюме начинающего и действующего бизнеса, продукция, рынок, персонал, финансирование.		
	Самостоятельная работа обучающихся: Составление кроссворда по теме «Структура и содержание бизнес-плана»			
<b>Тема 2.</b> <b>Описание предприятия и отрасли. Характеристика продукции (услуг)</b>	Содержание учебного материала		2	2
		SWOT – анализ, общая (портфельная) стратегия фирмы, стратегия выживания, рыночная стратегия, финансовая стратегия, производственная стратегия, кадровая стратегия, деловая стратегия, функциональная стратегия, миссия, цель предприятия. Потребности, удовлетворяемые товаром, показатель качества, экономический показатель, внешнее оформление, сравнение с аналогами, патентная защищенность, показатели экспорта, совершенствование продукции.		
	Практические занятия: Проведение SWOT – анализа организации (на примере)			
	Самостоятельная работа обучающихся: Разработка стратегии организации на примере заданного предприятия			
<b>Тема 3.</b> <b>Исследование и анализ рынка сбыта. План маркетинга</b>	Содержание учебного материала		2	2
		Исследование рынка; сегментация рынка: признак сегментации, критерии сегментации; конъюнктура рынка: спрос, объем спроса, емкость рынка, степень удовлетворения спросом; целевой рынок; позиционирование рынка, рыночная ниша; методы прогнозирования.		
	Практическое занятие: Решение задач на тему конъюнктуры рынка.			
	Самостоятельная работа обучающихся: Проведение сегментирования рынка по заданному проекту			
<b>Тема 4.</b> <b>Производственный план.</b>	Содержание учебного материала		2	2
		Технология производства. Производственное кооперирование. Контроль производственного процесса. Система окружающей среды. Производственная		

<b>Организационный план</b>		программа. Производственные мощности. Потребность в оборотных средствах. Организационная структура. Ключевой управленческий персонал. Профессиональные советники. Кадровая политика. Календарный план. Правовое обеспечение.		
		Практические занятия: Составление производственной программы реализации бизнес-плана. Составление организационной структуры управления фирмы	6	2,3
		Самостоятельная работа обучающихся: подготовка рефератов на тему: «Система производственного процесса». Подготовка календарного плана реализации проекта.	10	3
<b>Тема 5. Финансовый план. Риски и страхование бизнеса</b>		Содержание учебного материала		
		Финансово-экономические результаты деятельности предприятия. Планирование основных финансовых показателей. Финансовая стратегия. Портфельные инвестиции. Расчет эффективности бизнес-проектов. Критерии оценки: чистый дисконтированный доход, внутренняя норма доходности, индекс доходности, дисконтированный срок окупаемости. Сущность риска и его классификация. Страхование бизнеса.	2	2
		Практическое занятие: Распределить план движения денежных средств проекта. Решение задач по расчету эффективности бизнес-планов. Определение степени риска проекта по заданной ситуации. Дифференцированный зачет.	8	2,3
		Самостоятельная работа обучающихся: Разработать портфельные инвестиции проекта. Разработать проект страхования бизнеса	10	3
<b>Итого</b>			<b>72</b>	

Для характеристики уровня освоения учебного материала используются следующие обозначения:

- 1.– ознакомительный (узнавание ранее изученных объектов, свойств);
- 2.– репродуктивный (выполнение деятельности по образцу, инструкции или под руководством)
3. – продуктивный (планирование и самостоятельное выполнение деятельности, решение проблемных задач)



### **3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ**

#### **3.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению**

Кабинет «Менеджмента», оснащенный оборудованием: посадочные места по количеству обучающихся, рабочее место преподавателя, доска, книжный шкаф, стенды, дидактический материал; техническими средствами обучения: компьютер, мультимедийный проектор

#### **3.2. Информационное обеспечение обучения**

##### **3.2.1 Основная учебная литература**

1. Романова М.В. Бизнес-планирование. Учебное пособие для СПО. – М.: ИНФРА-М., 2015. – 10 экз.
2. Бизнес-планирование. Учебник. /Под ред. В.З. Черняка, Г.Г. Чараева. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010 – 25 экз.
3. Купцова Е.В. Бизнес-планирование. Учебник и практикум для СПО. – М.: Юрайт, 2019. – 3 экз.

##### **3.2.2 Электронные издания (электронные ресурсы):**

1. Купцова, Е. В. Бизнес-планирование : учебник и практикум для СПО / Е. В. Купцова, А. А. Степанов. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 435 с. — (Серия : Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-11053-1.- [www.biblio-online.ru](http://www.biblio-online.ru)
2. Сергеев, А. А. Бизнес-планирование : учебник и практикум для СПО / А. А. Сергеев. — 3-е изд., испр. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 475 с. — (Серия : Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-10216-1.- [www.biblio-online.ru](http://www.biblio-online.ru)

##### **3.2.3 Дополнительная литература.**

1. Баркалов С.А. Бизнес-планирование: учебное пособие/ Баркалов С.А., Бекирова О.Н.— Воронеж: Воронежский государственный архитектурно-строительный университет, ЭБС АСВ, 2015.— 266 с.
2. Зудбинова Т.Ю. Бизнес-планирование: лучший способ предотвратить ошибки/ Зудбинова Т.Ю.— Ростов-на-Дону: Феникс, 2014.— 239 с.
3. Ронда Абрамс Бизнес-план на 100%: стратегия и тактика эффективного бизнеса/ Ронда Абрамс—М.: Альпина Паблшер, 2014.— 496 с.

#### 4. Контроль и оценка результатов освоения Дисциплины

Результаты обучения (освоенные умения, усвоенные знания)	Формы и методы контроля и оценки результатов обучения
<p>Освоенные умения:  Составлять различные виды бизнес-планов;  Оценивать экономическую эффективность бизнес-плана и его инвестиционную привлекательность;  Использовать современные программные продукты для повышения достоверности и точности информации.</p> <p>Освоенные знания:  Теоретические основы бизнес-планирования;  Методологические основы бизнес-планирования;  Технологию построения бизнес-плана;  Методы оценки бизнес-плана.</p>	<p>Экспертная оценка на практических занятиях.  Экспертная оценка по выполнению самостоятельных работ.  Тестирование (устный опрос)  Дискуссии по темам рефератов.</p>
Итоговая аттестация в форме – дифференцированного зачета.	

Оценка индивидуальных образовательных достижений по результатам рубежного контроля производится в соответствии с универсальной шкалой (таблицей).

Процент результативности (правильных ответов)	Качественная оценка индивидуальных образовательных достижений	
	Балл (отметка)	Вербальный аналог
90÷100	5	Отлично
80÷89	4	Хорошо
70÷79	3	удовлетворительно
Менее 70	2	Не удовлетворительно